

顧客開拓でお困りの皆様へ

Kansaiベンチャー
サポートネットワーク

大手企業への アプローチのコツ を伝授!!

電機業界に強い中小企業診断士とのコラボ企画

企業内中小企業診断士が語る「大手企業へのアプローチ術」

企業診断と経営改善ソリューションのエキスパート“中小企業診断士”が

顧客開拓でお困りの皆様に向けて **“アプローチのノウハウ”**をお伝えします！

ベンチャービジネス

中小企業の新規事業

- ① 皆様の販路開拓のために、「大手企業への売り込み方及び留意点」セミナー形式でお伝えします。
- ② 翌月に、相談会を予定しております。個別のご相談について具体的な解決法を一緒に考えます。こちらも是非ご参加を！

【日程】2017年 1月 26日(木)
18:30 ~ 20:30

【会場】大阪イノベーションハブ
〒530-0011 大阪市北区大深町3番1号
グランフロント大阪
ナレッジキャピタルタワーC 7階

【参加費】 無料(先着50名様)

【申込方法】インターネットでお申込みください。

【申込先】
<http://www3.to/oishindan>

【主催】(一社)大阪府中小企業診断協会
電機業界交流会

【共催】大阪イノベーションハブ



セッション	内容
大手企業の購買事情について	新技術・新商品の売り込み先及びアプローチ方法は？
知財保護と活用の留意点	知財保護の考え方及び大手企業との契約のポイントは？
懇親会	率直な意見交換の場です。

※懇親会参加料として、お一人様 500円頂戴いたします。

大阪府中小企業診断協会
電機業界交流会とは...

大阪の電機業界及びサプライチェーンの各種企業に所属する、
企業内中小企業診断士とOBのプロ診断士の研究会組織です。
大阪のベンチャー企業、中小企業への貢献を目指しています。